

VANHIN YLI 80-VUOTIAS, PUHEENJOHTAJAKIN VIELÄ ALLE KOLMEKYMPPIINEN

Rauman KTK Oy:ssä on melkoinen ikähaarukka



Mikko Kuusisto (oik.) puheenjohtaja ja Tauno Tormonen puolestaan toimitusjohtaja.

Raumalaisten kuljetusalan yrittäjien yhteenliittymän, Rauman KTK Oy:n toimitusjohtaja **Tauno Tormonen** kertoo hymyssä suin tarinaa taannoisesta työelämästä paikalliseen vanhainkotiin. KTK:n vanhin osakas, jo 82 vuotta täyttänyt veteraani oli mennyt sisään ja pyytänyt yhtä asukasta auttamaan korkeampaan ikänsä vedoten.

Sitä tarina ei kerro, mitä tapahtui. Työ tuli kuitenkin sillään kertaa tehtyä ja hyvin tulikin, Tormonen painottaa. Vuonna 2007 osakeyhtiöksi muuttuneessa Rauman KTK:ssa on tarkalleen 48 osakkeenomistajaa, joista vanhin voisi olla ikänsä puolesta

hyvin nuorimman isoisä. Yksi nuorimmista on vasta 28-vuotias **Mikko Kuusisto**, joka toimii toista vuotta myös yhtiön puheenjohtajana.

Helpommin nuo konkarit tuppavaat olemaan kokouksissa vastaan kuin puolesta, mutta luottoakin on jo alkanut löytyä. Kun ne oppii tuntemaan, niin yhteinen sävelkin löytyy, Kuusisto selvittää.

Harmaat yrittäjät pitää kitkeä pois

Mikko Kuusisto ryhtyi itse kuljetusalan yrittäjäksi heti armeijan jälkeen, eikä ole valintaansa katunut. Puheenjohtajan yrityksellä on kolme autoa ja töissä kaksi ulkopuo-

lista kuljettajaa.

Yksi autoista kuljettaa säännöllisesti IHD-Glasin tuulilaseja ympäri Suomea. Sen homman sain nimenomaan KTK:n kautta, paljastaa Kuusisto.

Myynnin ja markkinoinnin kannalta ajatellen KTK on todella merkittävä toimija. Sen kautta asiakas saa palvelua nopeasti sopivan kokoisella kalustolla ja mikä tärkeintä tekijältä löytyy varmasti paperit, joilla ammattitaito ja hyvämaineisuus pystytään todistamaan. Kun tilaukset tekee tätä tietä, on tilaajavastuulain vaatimukset täytetty, eikä harmaan talouden yrittäjiä tarvitse pelätä, puheenjohtaja painottaa.

Yhteisen yhtiön kautta tulee luonnollisesti etuja myös yrittäjille. Jo mainittujen myynnin ja markkinoinnin ohella yrittäjä pääsee nauttimaan edullisemmista vakuutuksista, polttoainekuluista ja teleyhteyksistä.

Me huolehdimme tarpeen mukaan myös koulutuksesta ja erilaisten lupien sekä pätevyyksien päivityksistä. Seuraavaksi ohjelmassa on yhdessä kaupakamarin kanssa toteutettava verosioihin keskittyvä kurssi ja toukokuun lopulla paneudutaan tavaraliikennelain muutoksiin, toimitusjohtaja Tauno Tormonen kertoo.

Osakkaiden määrä pudonnut puoleen

Rauman KTK Oy:n juuret ulottuvat aina vuoteen 1956, jolloin paikallinen kuorma-autoasema perustettiin. Parhaimmillaan osakkaita on ollut pitkälti toista sataa, mutta muuttuneet olosuhteet ovat karsineet yrittäjiä alalta.

Kustannukset ovat nousseet koko ajan hulmaa tahtia ja toisaalta kuljetukset ovat tulleet entistä tehokkaammiksi ja samalla autot isommiksi. Ennen työtä riitti useammalle, kun esimerkiksi kaupungilla oli omat soran välivarastot ja laivat kuljettivat irtotavaraa. Nyt tavara kulkee konteissa ja sora tuodaan suoraan kuopal-

ta, vertaa Tormonen.

Myös pakolliset lepoajat rasittavat. Nykyisin ei yrittäjä voi enää tehdä yli 48 tunnin työviikkoa. Tästä syystä on erittäin tärkeä asia saada auto liikenteeseen mahdollisimman tehokkaasti. Siinä työssä me pyrimme auttamaan yrittäjiä parhaan kykymme ja osaamisemme mukaan, hän tilvistää.

ASKO TANHUANPÄÄ
asko.tanhuanpa@
satakunnanyrittaja.fi

VIP SILVER -YRITYSPAKETIT
NYT MYYNNISSÄ! VARAA HETI OMASI!

Miten päivän anti jakautuu sinun ja yhteistyökumppaniasi kohdalla, on tietysti oma valintasi. Pori Jazz VIP Silver -paketti takaa kesän komeimmat puutteen onnistuneeseen päivään - ja iltaan.

Ja kun tunnelma vaatii rytminvaihdosta, VIP Silver -paketti elää mukana. Klikkaa tai pyyhkäise osoitteeseen PORIJAZZ.FI/VIP

48TH INTERNATIONAL PORI JAZZ FESTIVAL 13TH-21ST JULY 2013 PORIJAZZ.FI